



Wir bauen ein Zuhause für Generationen

Wir bauen viele Zuhause ... für Eigennutzer und Kapitalanleger, für Singles und Familien. Wohnbau ist unsere Mission, Qualität unser Anspruch, Querdenken unser Spaß am Tun!

Unsere Aktivitäten als Bauträger konzentrieren sich vorwiegend auf den südostbayrischen Raum. Unser Verwaltungssitz liegt in Stephanskirchen bei Rosenheim, mitten im Alpenvorland mit seinem sagenhaften Freizeitwert. Unser Bürogebäude ist modern und lichtdurchflutet, das Team lässig und kollegial, das Unternehmen erfahren im Business, aber jung genug für frische Impulse.

Sie verkaufen aus Überzeugung, mit Leidenschaft, Einfühlungsvermögen und Fachwissen?
Immobilien haben Sie schon immer begeistert, Sie können Grundrisse lesen und unsere Kunden darin „wohnen“ lassen? Sie sind kommunikativ, sympathisch, arbeiten selbständig und serviceorientiert?

Dann brauchen wir genau SIE als Unterstützung in unserem Team als

Vertriebsmitarbeiter / Immobilienmakler (m/w/d) in Voll- od. Teilzeit)
auch als talentierter Quereinsteiger

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Planung, Organisation und Abwicklung des gesamten Verkaufsprozesses vom Kunden-Erstkontakt bis zur notariellen Verbriefung
- Unterstützung bei der Abnahme und Übergabe von Wohnungen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Preisgestaltung unserer Neubauprojekte
- Verantwortliche inhaltliche Ausgestaltung unserer Kaufverträge, Teilungserklärungen usw. mit den jeweiligen Notariaten und unseren Anwälten
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung
- Vertragsverhandlung, Buchung, Betreuung unserer Onlinepräsenz auf den gängigen Immobilienplattformen
- Laufende Optimierung der Arbeitsabläufe
- Intensive Mitwirkung am kontinuierlichen Verbesserungsprozess und Prozessmanagement im Haus



IHRE VORAUSSETZUNGEN

- Gerne qualifizierte fachliche Ausbildung oder ein hungriger Quereinsteiger mit Vollgaspotenzial
- MS Office - Kenntnisse
- Bereitschaft Neues zu lernen
- persönlicher Auftritt ist repräsentativ
- lösungsorientiertes Arbeiten
- Führerschein Klasse B

WIR BIETEN

- langfristig geplante Anstellung
- modernes Arbeitsumfeld und professioneller Arbeitsplatz mit Laptop, Headset, Diensthandy
- Firmenwagen für Dienstfahrten
- dynamisches Arbeiten in agilen Teams mit flachen Hierarchien und hoher Kollegialität
- Einblicke in spannende und abwechslungsreiche Bauprojekte
- interessante und vielfältige Aufgaben, Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung
- Homeoffice

Haben wir Ihren Verkaufsinstinkt geweckt?

Dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe Ihres frühestmöglichen

Eintrittstermins und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an: bewerbung@bayern-wohnen.de